

# COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Février 2021

## PUBLICATION DU 1ER BAROMÈTRE FRANÇAIS DU FINANCEMENT EN ÉCHANGE DE ROYALTIES

Nantes, le 16 mars 2021 - WE DO GOOD, Aria, Iwimo, Royalti et Silvr – les principales fintech françaises du financement en échange de royalties (Revenue Based Financing ou RBF en anglais) – s’associent afin de lancer un baromètre qui suit l’évolution de ce mode innovant de financement permettant aux entreprises qui lèvent des fonds de ne pas avoir à ouvrir leur capital. En 2020 en France, le RBF a représenté plus de 3,3 M€ qui ont permis de financer 310 entreprises et indépendants.

En 2020, la RBF a représenté plus de **3,3 M€**  
pour **310** entreprises et indépendants en France !

Données issues  
de 5 acteurs

Royalti Silvr

Aria Iwimo WE DO GOOD

### Un modèle de financement en plein essor...

Le financement en échange de royalties est une innovation financière en pleine croissance. Selon l’étude “*The Global Alternative Finance Market Benchmarking Report 2020*” du Cambridge Centre for Alternative Finance, elle représentait déjà 398 millions de dollars dans le monde en 2018 ([consulter la cartographie](#)). Une donnée largement sous-estimée si on tient compte du fait que l’étude ne prenait pas en compte tous les grands acteurs du e-commerce qui ont lancé des offres dédiées (Paypal, Amazon, Alibaba...). Paypal à lui seul représente 4Mds\$ / an de financement en royalties. Aux États-Unis, le RBF est aujourd’hui la principale alternative au financement par capital (equity) pour les start-ups.

Depuis, de nombreux acteurs se sont lancés partout dans le monde et notamment Europe, avec par exemple Outfund au Royaume-Uni (levée de 37 M\$) ou Remagine en Allemagne (levée de 20M€).

### ... qui possède de nombreux avantages

Le financement en échange de royalties consiste à lever des fonds auprès d’un individu ou d’un groupe d’individus. En échange, l’entreprise s’engage à céder à son ou à ses investisseurs un pourcentage de son chiffre d’affaires. Pour les entreprises qui y ont recours, l’intérêt majeur est d’obtenir un financement sans avoir à ouvrir son capital (financement non dilutif). Le RBF offre par ailleurs plus de flexibilité qu’un emprunt : les paiements sont fonction du chiffre d’affaires (charge variable) et non fixes comme pour le remboursement d’un emprunt.

**Ce baromètre est une première en France et a pour objectif de suivre l’évolution de ce modèle de financement innovant actuellement en plein essor dans le monde mais qui en est à ses prémices dans l’hexagone.**

### Contacts presse :

Noémie Mourot - [noemie.mourot@nmprconsulting.com](mailto:noemie.mourot@nmprconsulting.com) - +44 758 616 0981

BLlenne CHaye - [bluenne@bluevents.me](mailto:bluenne@bluevents.me) 06 63 19 50 87

# COMMUNIQUÉ DE PRESSE

## LES ACTEURS DU BAROMÈTRE



**Aria** est la première solution d'avance de revenu pour les indépendants.

[www.helloaria.eu](http://www.helloaria.eu)



**Iwimo** est la plateforme d'investissement dans l'immobilier, en échange de royalties.

[www.iwimo.com](http://www.iwimo.com)



**Royalti** est une solution de financement du BFR des startups et des PME et de variabilisation des baux commerciaux avec le système royalties.

[www.royalti.fr](http://www.royalti.fr)



**Silvr** est une solution de financement dédiée aux e-commerçants.

[www.silvr.co](http://www.silvr.co)



**WE DO GOOD** est une solution de gestion de levée de fonds privée ou participative pour les entreprises.

[www.wedogood.co](http://www.wedogood.co)