

## FINANCEMENT DE L'AMORÇAGE : PUBLICATION D'UN LIVRE BLANC

L'amorçage, le point de démarrage de toute start-up, est aujourd'hui la phase la plus délicate en matière de financement. Elle devient même un véritable parcours du combattant pour beaucoup d'entrepreneurs. Mais est-ce par manque de dispositifs de financement ou plutôt par manque de connaissance des différentes solutions et de l'articulation entre-elles ?

Afin de faciliter l'accès au financement d'amorçage, WE DO GOOD et Estimeo viennent de lancer un livre blanc sur le sujet. Ces deux fintechs françaises partagent leurs retours d'expérience, ainsi que d'autres start-up accompagnées. *"Cela fait 5 ans que nous existons, nous avons donc vécu une bonne partie des étapes présentées dans le guide. Et celles que nous n'avons pas vécues directement, nous l'avons fait de façon indirecte, via nos clients"*, précise Susana Nunes, co-fondatrice de WE DO GOOD. Et à Florian Bercault, co-fondateur d'Estimeo d'ajouter : *"les startups, souvent considérées au démarrage comme des objets économiques non identifiés, ont besoin de financement pour développer leurs innovations technologiques et d'usage."*

Vous trouverez dans cet ouvrage des exemples concrets, des témoignages, ainsi que des informations pratiques sur comment bien préparer son plan de financement, en articulant différentes solutions. Car bien réussir le financement de son entreprise revient à activer le bon financement au bon moment ! Voici quelques principes de base à retenir, selon le livre blanc :

1. Rassemblez d'abord des fonds propres mais ne diluez pas votre capital trop tôt.
2. Faites effet de levier avec les financements obtenus. En théorie lorsqu'on n'en n'a pas besoin, il est plus simple d'aller débloquer de nouveaux financements.
3. Visez en priorité les financements les moins coûteux pour votre entreprise : subvention, prêt d'honneur, emprunt bancaire, CIR, CII.
4. Réfléchissez bien à qui et comment vous ouvrez votre capital : lever des fonds de cette manière-là est une décision stratégique pour l'avenir de votre entreprise !
5. Travaillez votre réseau : plus vous avez un carnet de contacts qualifiés, plus ce sera simple de trouver du financement, que ce soit de façon directe ou par des mises en relation.

Téléchargez le livre blanc :

<http://bit.ly/amorcage-startup>

# COMMUNIQUÉ DE PRESSE

du 2 juillet 2019

## ESTIMEO

Estimeo est une plateforme d'information, notation et valorisation des startups.

Le processus de notation vous permet de faire un point sur les forces et faiblesses de votre projet, de vous situer par rapport aux startups de votre secteur et obtenir un matching avec de potentiels investisseurs.

Rejoignez une communauté de 2 500 startups pour augmenter votre visibilité auprès de banques, grands-comptes et investisseurs.

### CONTACT

Adèle Pasquier

06 44 11 29 53

adele.pasquier@estimeo.com

## WEDOGOOD

WE DO GOOD est une fintech française engagée pour une nouvelle économie. Une économie qui favorise le local tout en étant connectée à la mondialisation, privilégie l'usage à la propriété, et devient plus participative.

WE DO GOOD développe ainsi en France depuis 2015 un nouveau modèle financier accessible, équitable et concret qui permet à chacun d'agir : des royalties.

### CONTACT

Susana Nunes

06 85 85 32 72

presse@wedogood.co

Téléchargez le livre blanc :

<http://bit.ly/amorçage-startup>